

**BIOECONOMY**  
*careers and  
 skills of the  
 future*

Hoja de carrera:  
 Director/a de  
 desarrollo de  
 negocio



GE  
 GE  
 GE  
 GE

OUR CONSORTIUM



### **Acerca de la hoja de carreras profesionales**

La hoja de carreras sirve como herramienta de sensibilización para profesores y orientadores profesionales. En concreto, ofrece a los estudiantes ejemplos concretos de trabajos directamente relacionados con el fomento de la bioeconomía y explica con detalle las aptitudes necesarias para desarrollar una carrera profesional en este campo.

## **Copyright**



Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0. International (CC BY-NC-SA 4.0 DEED)

Este documento se publica bajo la licencia Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0. International (CC BY-NC-SA 4.0 DEED), que permite a los usuarios distribuir, remezclar, adaptar y crear a partir del material en cualquier medio o formato sólo con fines no comerciales y siempre que se cite al creador. Si usted remezcla, adapta o construye sobre el material, debe licenciar el material modificado bajo idénticos términos. Al acceder o utilizar este informe, usted reconoce y acepta cumplir los términos y condiciones de la licencia CC BY-NC-SA. Para consultar el texto completo de la licencia, visite: <https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/legalcode.en>

### OUR CONSORTIUM



## HOJA DE CARRERA: DIRECTOR/A DE DESARROLLO DE NEGOCIO



### LUC VAN SCHIE (Gerente de desarrollo de negocios, CarbExplore)

Mi nombre es Luc van Schie, Gerente de Desarrollo de Negocios en CarbExplore Research, una pequeña empresa de investigación biotecnológica ubicada en el norte de los Países Bajos. Estudié Ciencias Biomoleculares en la Universidad de Groningen y me especialicé en biología molecular y trabajo de laboratorio, pero pronto hice la transición al desarrollo de negocios cuando comencé a trabajar para CarbExplore. Ahora soy responsable de la adquisición dentro de la empresa y trabajo junto a un grupo de científicos muy experimentados que ejecutan el trabajo contratado.



### VISIÓN GENERAL DEL TRABAJO

Como desarrollador de negocios, mi papel es contactar con empresas en el campo que aún no nos conocen y explorar puntos en común para establecer un proyecto. Principalmente trabajamos en alimentos y cosméticos, por lo que puedes pensar en un proyecto como el siguiente: queremos utilizar enzimas para hacer nuestros procesos de producción más sostenibles, pero las enzimas aún no funcionan de manera sincronizada, ¿nos puedes ayudar con esto?

Además de contactar con posibles nuevos clientes, soy responsable de la gestión de relaciones con los clientes, lo que básicamente implica explorar nuevos proyectos con clientes existentes.

#### OUR CONSORTIUM





## LO QUE ME INSPIRA

Comencé en una función híbrida, donde combinaba la investigación en el laboratorio (sobre el uso de enzimas para fabricar tensoactivos sostenibles, básicamente jabones) con el desarrollo de negocios, bajo la supervisión del director comercial. Pero pronto me centré cada vez más en este último aspecto.



## UN DÍA EN EL TRABAJO

¡El día a día como Gerente de Desarrollo de Negocios puede ser muy diverso! Contactar con clientes, tener reuniones (en línea) para discutir propuestas de proyectos o actualizaciones de resultados, redactar cotizaciones, asistir a conferencias o realizar viajes de negocios para visitar clientes, hacer labores de facturación, etc.



## TRAYECTORIA ACADÉMICA Y PROFESIONAL

Para mi licenciatura estudié Biología, con especialización en ciencias moleculares. Después realicé un máster en Ciencias Biomoleculares. Disfruté haciendo investigación y siguiendo cursos dentro del ámbito de las ciencias biomoleculares, los cuales utilicé durante mi periodo de intercambio para ayudar al crecimiento de una nueva empresa en su camino hacia la sostenibilidad. Además, estoy contento de haberme especializado en Ciencia, Negocios y Política, una trayectoria específica dentro del máster. Allí aprendí sobre administración de empresas y consultoría, ¡y me alegró ver que las oportunidades más allá de la academia parecían mucho más interesantes de lo que me habían hecho creer!

### OUR CONSORTIUM





## HABILIDADES CLAVE

|  |                                 |
|--|---------------------------------|
| Razonamiento analítico                     | Consultoría                     |
| Pensamiento crítico                        | Resolución de problemas         |
| Habilidades administrativas                | Análisis empresarial            |
| Desarrollo empresarial                     | Inteligencia empresarial        |
| Gestión empresarial                        | <i>Storytelling</i> empresarial |
| Economía                                   | Colaboración                    |
| Presentación                               | Habilidades sociales            |
| Gestión de las relaciones con los clientes | Negociación                     |

Con las aptitudes necesarias para mi trabajo actual, puedo desempeñar funciones que impliquen contacto con clientes y posibles clientes en cualquier tipo de sector industrial, siempre que me resulte interesante.



## RETOS

El principal desafío es encontrar continuamente nuevos clientes potenciales que conduzcan a nuevos proyectos (y, por lo tanto, a contratos firmados), lo que básicamente implica empezar desde cero cada vez que conoces a alguien nuevo.

### OUR CONSORTIUM





## LO QUE AMO DE MI TRABAJO

Como desarrollador de negocios, consigues trabajo para tus compañeros, dinero para la empresa y contribuyes a la sociedad, cuando ves que los resultados que generamos se implementan. Es gratificante y me percibo a mí mismo como la araña en la red.



## HACIA UN MUNDO MEJOR

No puedo entrar en demasiados detalles sobre nuestros proyectos. Ayudamos a optimizar los procesos de producción. Por ejemplo, reemplazamos un espesante dietético por uno que no requiere tierras de cultivo para crecer, y mejoramos un proceso que ahorraría toneladas de materias primas que se envían cada año. Todo con la biología molecular y la microbiología en el núcleo de estos proyectos.



## MI CONSEJO AL COLECTIVO DE ESTUDIANTES

Mirar más allá del mundo académico, hay muchas oportunidades de contribuir a un mundo sostenible.

### OUR CONSORTIUM





## MI CONSEJO AL PERSONAL DOCENTE, PADRES Y MADRES

Lo que me encontré a menudo en la universidad es una disparidad entre sostenibilidad y empresa, es decir, que, si trabajas en el mundo empresarial o comercial, solo te interesa obtener beneficios a corto plazo, lo que se percibe como inseparablemente ligado a la contaminación. Descubrí que la sostenibilidad y la mentalidad capitalista van de la mano: al esforzarse por conseguir procesos más eficientes y una producción más sostenible, uno se vuelve también más rentable.



## APRENDE MÁS

<https://www.linkedin.com/in/luc-van-schie-4373a5178/?originalSubdomain=nl>

<https://carbexplore.com/>

### OUR CONSORTIUM

