

GENB

YOUNG BIOVOICES
FOR A SUSTAINABLE
FUTURE

BIOECONOMY *careers and skills of the future*

Ficha professional:
Gestor de
desenvolvimento
empresarial



GE
GE
GE
GE

OUR CONSORTIUM



Funded by
the European Union

www.genb-project.eu

info@genb-project.eu

Sobre a ficha profissional

A ficha profissional serve como ferramenta de sensibilização para professores e conselheiros de carreira. Especificamente, fornece aos alunos exemplos concretos de empregos que estão diretamente relacionados com a promoção da bioeconomia, desenvolvendo as competências necessárias para seguir uma carreira neste domínio.

Copyright



Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0. International (CC BY-NC-SA 4.0 DEED)

This document is released under the Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0. International (CC BY-NC-SA 4.0 DEED) license, which allows users to distribute, remix, adapt, and build upon the material in any medium or format for non-commercial purposes only, and only so long as attribution is given to the creator. If you remix, adapt, or build upon the material, you must license the modified material under identical terms. By accessing or using this report, you acknowledge and agree to comply with the terms and conditions of the CC BY-NC-SA license. For the full text of the license, please visit: <https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/legalcode.en>

OUR CONSORTIUM



FICHA PROFISSIONAL: GESTOR DE DESENVOLVIMENTO EMPRESARIAL



Luc van Schie, Gestor de desenvolvimento empresarial

O meu nome é Luc van Schie, Diretor de Desenvolvimento Comercial da CarbExplore Research, uma pequena empresa de investigação biotecnológica sediada no norte dos Países Baixos. Estudei Ciências Biomoleculares na Universidade de Groningen e tinha competências em biologia molecular e trabalho de laboratório, mas rapidamente fiz a transição para o desenvolvimento de negócios quando comecei a trabalhar na CarbExplore. Atualmente, sou responsável pela aquisição dentro da empresa e trabalho em conjunto com um grupo de cientistas muito conhecedores que executam o trabalho contratado.



VISÃO GERAL DA FUNÇÃO

Como promotor de negócios, o meu papel consiste em contactar empresas do setor que ainda não nos conhecem e explorar pontos comuns para a criação de um projeto. Trabalhamos sobretudo com produtos alimentares e cosméticos, pelo que se pode pensar num projeto do tipo: queremos utilizar enzimas para tornar os nossos processos de produção mais sustentáveis, mas as enzimas ainda não funcionam em sincronia, pode ajudar-nos com isto?

E, para além de procurar potenciais novos clientes, sou responsável pela gestão das relações com os clientes, o que basicamente implica explorar novos projetos com os clientes existentes.

OUR CONSORTIUM





O QUE O INSPIROU

Comecei com uma função híbrida, em que combinava a investigação no laboratório (sobre a utilização de enzimas para produzir tensoativos sustentáveis, basicamente sabões) com o desenvolvimento empresarial, sob a supervisão do diretor comercial. Mas rapidamente passei a dedicar-me cada vez mais a esta última.



DIA DE TRABALHO TÍPICO

Um dia de trabalho como Business Development Manager pode ser muito diversificado! Contactar clientes, ter reuniões (online) para discutir propostas de projectos ou actualizações de resultados, redigir orçamentos, ir a conferências ou fazer viagens de negócios para visitar clientes, faturar.



ESTUDO E PERCURSO PROFISSIONAL

Na minha licenciatura, estudei Biologia, com uma especialização em ciências da vida molecular, após isso fiz um mestrado em Ciências Biomoleculares. Gostei de fazer investigação e de seguir cursos no domínio das ciências biomoleculares, que utilizei durante o meu estágio para ajudar a desenvolver uma empresa em fase de arranque no seu caminho para a sustentabilidade. Além disso, estou contente por me ter especializado em Ciência, Negócios e Política, uma área específica do mestrado. Aí aprendi sobre administração de empresas e consultoria, e fiquei contente por ver que as oportunidades para além do mundo académico pareciam muito mais interessantes do que me fizeram crer!

OUR CONSORTIUM





COMPETÊNCIAS-CHAVE

Raciocínio analítico	Consultoria
Pensamento crítico	Resolução de problemas
Competências administrativas	Análise de negócios
Desenvolvimento empresarial	Business intelligence
Gestão de empresas	Business storytelling
Economia	Colaboração
Apresentação	Competências sociais
Gestão de relações com clientes	Negociação

Com as competências necessárias para o meu emprego atual, posso desempenhar funções que impliquem o contacto com clientes e potenciais clientes em qualquer tipo de setor industrial, desde que seja do meu interesse.



DESAFIOS

O principal desafio é encontrar continuamente novos contactos que conduzam a novos projectos (e, conseqüentemente, a contratos assinados), o que basicamente significa que se começa do zero sempre que se conhece alguém novo.

OUR CONSORTIUM





O QUE GOSTA NO SEU TRABALHO

Como empresário, trazemos trabalho para os nossos colegas, dinheiro para a empresa e ajudamos a sociedade quando vemos que os resultados que geramos são implementados. É agradável e sinto-me como a aranha na teia.



RUMO A UM MUNDO MELHOR

Não posso entrar em muitos pormenores sobre os nossos projectos. Ajudámos a otimizar os processos de produção, substituímos um espessante dietético por um que não necessita de terras agrícolas para crescer e melhorámos um processo que pouparia toneladas de matérias-primas a enviar todos os anos, tudo isto com a biologia molecular e a microbiologia no centro destes projectos.



O SEU CONSELHO AOS ESTUDANTES

Para além do meio académico, existem muitas oportunidades de contribuir para um mundo sustentável.

OUR CONSORTIUM





OS SEUS CONSELHOS AOS PROFESSORES E PAIS

O que encontrei muitas vezes na universidade foi uma disparidade entre a sustentabilidade e o mundo dos negócios, ou seja, quem trabalha no mundo dos negócios ou do comércio só está interessado em obter lucros a curto prazo, o que é visto como estando inseparavelmente ligado à poluição. Descobri que a sustentabilidade e a mentalidade capitalista andam de mãos dadas: ao procurar processos mais eficientes e uma produção mais sustentável, também nos tornamos mais rentáveis.



SAIBA MAIS

<https://www.linkedin.com/in/luc-van-schie-4373a5178/?originalSubdomain=nl>

<https://carbexplore.com/>

OUR CONSORTIUM

